



Foto: Charlotte Dahl, Sygehus Lillebælt

Professor og iværksætter flirter med kinesiske giganter

MEDICINAL: Danske Timedico vil revolutionere hele verdens sygehusvæsen og får opmærksomhed fra medicinalgiganter

RASMUS ERIKSEN
rasmus.eriksen@jp.dk

Forestil dig et blodprøveglas, der bliver suget hurtigt igennem et metalrør. Og den susende lyd, det laver.

Sådan lyder det gentagne gange, når du bevæger dig ind på Vejle Sygehus' laboratorium, hvor mennesker i hvide kitler og træsko overvåger blodprøver, der ankommer til en analysemaskine fra alle afkroge af hospitalet gennem et sindrigt lufttrøstsystem.

Systemet er dansk og bliver produceret af virksomheden Timedico A/S.

I dag er en lille delegation af habitklædte kinesere mødt op på Vejle Sygehus, og det er ikke Den Lille Havfrue eller andre danske turistattraktioner, der har bragt de alvorlige kinesere til landet. Her er det *big business*.

Flere af de fremmødte er kinesiske distributører for medicinalkæmper Beckman Coulter. Den kinesiske del af koncernen er så begejstret for Timedicos system, at de er her for at se systemet i funktion og beslutte, om de skal udvide salget endnu mere i Kina.

En anden, der skal imponeres, er Zhong Hau Ye. Han er repræsentant fra en mindre del af det kinesiske syge-

husvæsen, men ikke desto mindre er han ansvarlig for indkøb af medicinaludstyr for mere end 630 mio. kr. årligt.

5.000 hospitaler

En forsamling af syv kinesere lyder måske ikke af meget, men når de sælger til eller repræsenterer 5.000 kinesiske hospitaler, der indkøber for over 50 mia. kr. hospitalsudstyr hvert år, bliver de enhver medicinalvirksomheds vædeste drøm.

Alvoren står da også præget i ansigterne på de ulasteligt klædte kinesere under laboratoriebesøget. De observerer, hvorledes den ene blodprøve efter den anden ankommer på kliniske transportbånd bag finpudset glas og undersøger omhyggeligt hver eneste detalje på maskineriet, som ellers ville forekomme ligegyldig for den uindviede.

Og nogen i delegationen kan åbentbart lide, hvad de ser.

»Vi er rigtig mange mennesker i Kina, og vores sundhedssystem er overbelastet og lider af ineffektive arbejdsgange. Systemet her er utrolig effektivt,« siger Ling Ling Xie, øverste salgsschef for Beckman Coulter i Kina.

Effektivitet var netop et af nøgleordene, da professor og laboratorieforsker ved Vejle Sygehus, Ivan Brandslund,

søgte efter en løsning, der kunne afhjælpe den lange svartid på blodprøver, der i visse tilfælde kan være forskellen på liv eller død.

Blodprøver er en stor byrde for de danske hospitaler, hvor 80 pct. af alle helbreds-smæssige beslutninger bliver taget på baggrund af blodanalyse. I en tid med nedskæringer og effektiviseringer i sundhedssektoren var det derfor afgørende at finde en tidsbesparende løsning på den livsvigtige funktion.

Direktøren solgt

Det vidste laboratorieforskeren, da han blev sat i kontakt med Daniel Blak i 2008. På det tidspunkt stod Daniel Blak i spidsen for en virksomhed, som leverede transportløsninger til fødevareindustrien. Bestyrelsesformanden i virksomheden var bekendt med Ivan Brandslund og hans problematik.

Et møde blev sat i stand mellem direktøren og professoren, hvor Ivan Brandslund fortalte om sine udfordringer til direktøren. Daniel Blak havde nemlig stor indsigt i lufttrøsttransport, som han bl.a. tidligere havde leveret til den franske fødevaregigant Danone.

Efter mødet var direktøren solgt.

»Da vi gik i gang med at lave systemet, tog jeg rundt



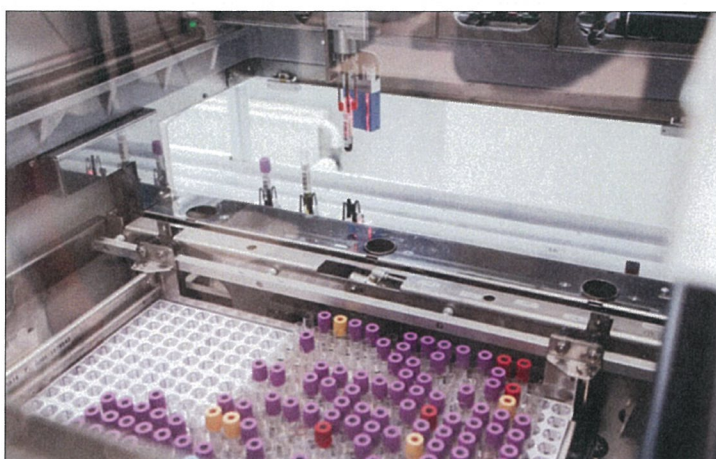
Daniel Blak, direktør og medejer i Timedico, fremviser tekniske detaljer til en kinesisk distributør.
Foto: Charlotte Dahl, Sygehus Lillebælt



To bioanalytikere udtager blodprøver fra Tempus600. Prøverne er allerede blevet analyseret, og sundhedspersonalet er blevet informeret om resultatet. Foto: Charlotte Dahl, Sygehus Lillebælt



De kinesiske distributører lytter nøje, når Nina Mogensen, bioanalytiker på Vejle Sygehus, forklarer systemet. I midten står Jackie Hoo. Han har en fortid som salgsschef i Kina for medicinalgiganten Beckman Coulter. Han sagde sin stilling op for at starte egen virksomhed, der kun sælger Timedicos produkter.
Foto: Charlotte Dahl, Sygehus Lillebælt



Når en blodprøve bliver taget på sygehuset, kan sundhedspersonalet hurtigt få den fragtet til analyse gennem luftstrømstransport. Analysen foregår automatisk. Foto: Charlotte Dahl, Sygehus Lillebælt

på de danske sygehuse for at se, hvordan de foretog blodprøver. Det viste sig, at jeg kunne komme ind over alt på hospitalerne. Der blev det ret tydeligt, at de danske hospitaler led af gammel-dags og tidstunge arbejds-gange, når det kom til blodprøver,» siger Daniel Blak, der oprindeligt er uddannet værktøjsmager.

Gennembruddet

Efter den private undersøgelse kom Daniel Blak og professoren frem til idéen: Et netværk af luftstrømssystemer skulle transportere blodprøver direkte ind i en analysemaskine, der ville give automatisk svar til sundhedspersonalet.

Daniel Blak troede så meget på idéen, at han oprettede Timedico sammen med en kompagnon. Her raffinerede de professorens idé i tæt samarbejde med Vejle Sygehus, og blodprøvesystemet Tempus600 blev skabt. Timedico er kun en fire år gammel virksomhed og ligger i den lille jyske by Bording. Allerede nu er virksomheden blevet en millionforretning, der har solgt sit banebrydende system til flere danske hospitaler og sundhedssektoren i 16 lande.

Gennembruddet kom for fre år siden, da virksomheden fik hul på det asiatiske

»
Dér blev det ret tydeligt, at de danske hospitaler led af gammel-dags og tidstunge arbejds-gange, når det kom til blodprøver.

Daniel Blak,
direktør i Timedico

marked. Succesen kunne mærkes på bundlinjen sidste regnskabsår, hvor Timedico mere end fordoblede millionoverskuddet på et enkelt år med kun 40 ansatte. Virksomhedens overskud efter skat voksede således fra 4 mio. til 9 mio. kr. på under et år.

Og virksomhedens system er med til at ændre det danske sygehusvæsen til det bedre. Her er det lykkedes at reducere omkostningerne for blodprøver fra 35 kr. til 16 kr. pr. stk. På laboratoriet i Vejle behandler de ca. fire millioner analyser hvert år. Der er dermed betydelige besparelser at opnå med systemet.

Samtidig er svartiden på

en blodprøve reduceret fra over tre timer til under en time.

»Før var der en masse kostbar spildtid forbundet med blodprøver, da bioanalytikerne fysisk selv skulle transportere dem tilbage til laboratoriet. Desuden fik de en høj løn, mens hoveddelen af deres arbejde gik med transport, frem for det de egentlig var ansat til: Nemlig at analysere blodprøver. Det nye system sparer tid og omkostninger,« siger Ivan Brandslund.

Positiv oplevelse

Mange har et indtryk af det danske sygehusvæsen som værende en langsommelig, bureaukratisk monster, og Daniel Blak havde da heller ikke arbejdet sammen eller handlet med en offentlig virksomhed før. Han er en mand af den private erhvervsindustri, men den uprøvede grund var alligevel ikke så usikker, som man kunne foranledes til at tro.

»Det har været en positiv oplevelse. Jeg mener, at flere danske virksomheder bør indgå partnerskaber med det offentlige. Sundhedssektoren har i hvert fald været utrolig positiv over for os,« siger Daniel Blak med en diskret jysk dialekt.

Positiviteten kan også spores hos kineserne, mens de går rundt på laboratoriet

»
Dette system kommer til at revolutionere hele verdens hospitaler.

Ivan Brandslund,
professor og laboratoriefach,
Vejle Sygehus

i Vejle. Det er dog ikke mange ord, der bliver udvekslet, og ofte har de hænderne på ryggen, mens Timedicos system inspiceres.

Kinesernes rolige fremtræden bliver til tider løst op af Daniel Blak, der med stolt og jysk ydmyghed uddyber de tekniske detaljer omkring lufttryk, blodanalyse og effektivitet, når kineserne stiller spørgsmål på svært forståeligt engelsk.

Samme ydmyghed har direktøren bevaret, når han skal fortælle om fremtidsvisionerne for Timedico.

»Virksomheden skal vokse naturligt, så vi har ingen ambitioner om at blive en del af "the corporate game", og vi ønsker ikke en børsno-

tering. Men det kan godt være, jeg vil sige noget andet om et par år,« siger Daniel Blak, der regner med at have indtaget de fleste europæiske markeder og store dele af Asien i 2020.

En af opskrifterne på Timedicos succes skal findes i, at flere producenter af medicinaludstyr som Beckman Coulter og Siemens har set det fornuftigt i det innovative system. De har valgt at tilpasse deres udstyr til den danske virksomhed og tage deres produkter med i salgskataloget i Asien, Europa og USA.

Idealistisk fagmand

Tilbage i laboratoriet har et usædvanligt salgsteam taget stilling foran kineserne. Her står bioanalytiker Nina Mogensen i hvid uniform og fortæller om de besparende arbejds-gange, som Timedicos system betyder for hospitalets personale, mens Daniel Blak og Ivan Brandslund uddyber detaljer for de intenzivt lyttende kinesere.

»Dette system kommer til at revolutionere hele verdens hospitaler,« lyder det selvsikkert fra Ivan Brandslund, der står med hvide træsko og åbenstående skjorte.

Professoren har ikke selv nogen aktie i Timedico. Han fremstår umiddelbart som en idealistisk og begejstret

fagmand, der har været med til udvikle et system, der kommer hele hans profession til gavn.

Med en medicinsk doktorgrad og en baggrund fra det amerikanske sundhedsvæsen er han også en del af en helt klar strategi fra Timedicos side.

»I medicinalverdenen er det afgørende at få fagfolk til at tale ens sag. Derfor benytter vi os af det, som man kalder *key opinion leaders*, som bliver lyttet til i hele verden. Dem er Ivan én af,« siger Daniel Blak.

Kinesisk begejstring

Det lader til, at nogle af kineserne har hørt budskabet. Hos Beckman Coulter er der i hvert fald begejstring at spore efter præsentationen.

»Timedico har skabt et godt system. Mit næste skridt bliver at tage flere hospitalsdirektører fra Kina med til Danmark for at se det. Vi har ikke noget lignende system i Kina, så de bliver nødt til at se det i funktion for at forstå det,« siger Ling Ling Xie, øverste salgsschef for Beckman Coulter i Kina.

Daniel Blak er også tilfreds med dagens indsats og mener, at præsentationen nok skal bære frugt.

»De har rost os til skyerne og forstået, at de skal handle nu,« siger han.